

# Seminario Tecnico Commerciale

## Motorola Channel Partner Program



# Programma WBR

Rivenditore wireless broadband (WBR)

Il WBR opera solitamente in un'area geografica locale ed è una società in grado di fornire soluzioni wireless a banda larga al mercato delle PMI (piccole e medie imprese). Il mercato del wireless a banda larga non è il ramo d'attività principale del WBR, ma è complementare ad altre soluzioni fornite.

Vantaggi nell'aderire al programma:

Certificato attestante la partnership: A completamento della procedura di iscrizione richiederemo a Motorola che vi venga conferito il certificato che attesta la vostra partecipazione al programma come partners WBR

Scontistica dedicata:

10% su prodotti PTP e PMP serie 100 e 200

15% su prodotti PMP OFDM su frequenze libere (serie 300 - 500 - 600) e PTP in banda licenziata (serie 800), su upgrade AES ed estensione garanzia

Scontistica ulteriore applicata per quantità o per progetti speciali

Accesso alle promozioni riservate ai partner:

Periodici seminari tecnico-commerciali gratuiti

Assistenza post vendita

Accesso all'area riservata del nostro sito <http://www.motowi4.it> con possibilità di scaricare listini aggiornati, upgrade software e firmware

Demo Kit: Per ogni nuovo iscritto al programma è previsto l'acquisto di un Demo Kit a metà prezzo

Autorizzazione a pubblicare il logo Motorola sul sito del partner

Autorizzazione a pubblicare il logo Motorola sui materiali informativi

Requisiti

Completamento ed accettazione della domanda di ammissione al programma

Essere cliente di un distributore autorizzato Motorola

Supporto pre-vendita agli utenti finali

Corso di certificazione tecnica Motorola

# Programma A-VAR

Rivenditori autorizzati a valore aggiunto (A-VAR)

L'A-VAR opera solitamente su scala nazionale ed ha target annuo 150K\$. Può essere un WISP o un System Integrator. L'A-VAR provvede alla progettazione, all'installazione ed alla manutenzione della rete propria (WISP) o di terzi (SI) in maniera autonoma. Gli A-VAR dispongono di risorse tecniche e di vendita dedicate e considerano il wireless broadband un business cardine.

Vantaggi nell'aderire al programma

Certificato attestante la partnership: A completamento della procedura di iscrizione richiederemo a Motorola che vi venga conferito il certificato che attesta la vostra partecipazione al programma come partners A-VAR

Scontistica dedicata:

20% su prodotti PTP e PMP serie 100 e 200

25% su prodotti PMP OFDM su frequenze libere (serie 300 - 500 - 600) e PTP in banda licenziata (serie 800), su upgrade AES ed estensione garanzia

Scontistica ulteriore applicata per quantità o per progetti speciali

Accesso al portale Motorola Channel Partner Portal tramite il quale è possibile scaricare:

Presentazioni di vendita, White Paper, Bollettini tecnici, Programmi di eventi, Programmi di istruzione, Guide di configurazione, brochure dei prodotti, Case Study, Kit di marketing, Archivi dei Webinar

Accesso alle promozioni riservate ai partner:

Periodici seminari tecnico-commerciali gratuiti

Assistenza post vendita

Accesso all'area riservata del nostro sito <http://www.motowi4.it> con possibilità di scaricare listini aggiornati, upgrade software e firmware

Accesso all'interfaccia di supporto tecnico diretta

Newsletter bimestrale sulle novità tecniche ed applicative dei prodotti wireless broadband

Completamento ed accettazione della domanda di ammissione al programma

Fatturato minimo 150K\$

Impegni di previsione ordini trimestrali

Impegno a rifornirsi dallo stesso distributore per almeno 12 mesi dalla certificazione A-VAR

Requisiti

## BPG Radiocomunicazioni offre inoltre ai Partners che aderiscono al programma

- Assistenza posteriore alla scadenza della garanzia dei prodotti acquistati permettendo la sostituzione degli apparati ad un prezzo di favore.
- Ricerca gare: BPG esamina periodicamente i bandi delle gare d'appalto ed i requisiti per partecipare e suggerisce ai propri partner quelle che possono essere di loro interesse.
- Consulenza dei nostri ingegneri per supporto in fase di progettazione nuove reti
- L'esperienza trentennale nel settore radio

### Come partecipare al programma

Per aderire al Motorola Channel Partner Program occorre compilare il form al link <http://go.bpg.it/diventa-partner>

Per il regolamento completo visitate <http://go.bpg.it/regolamento-partner>

Per qualunque informazione commerciale e per informazioni sul programma scrivete a [francesca.gentile@bpg.it](mailto:francesca.gentile@bpg.it)